Поговорим?

10 интересных фактов об общении …

Психологи утверждают, что ежедневные разговоры на 80% состоят из разного рода сплетен.

Если во время разговора собеседник наклоняет голову в сторону, это признак того, что ему комфортно находиться рядом с вами и ему нравится, о чем вы говорите.

Если человек приподнимает брови при виде вас, ему приятно вас видеть. Это происходит на подсознательном уровне.

Молчание — лучший способ противостоять рассерженному человеку. Чтобы обезвредить соперника и заставить его испытать чувство стыда за свои слова, просто промолчите. Не отвечайте агрессией на агрессию. Это всегда помогает.

Доброта — самое эффективное «оружие». Используйте это в спорах. Помимо молчания, вы можете проявить немного позитива или учтивости. Нет ничего более болезненного для грубиянов, чем небольшая порция доброты.

Когда вы спорите с кем-то, будьте спокойнее оппонента. Такое поведение заставит человека выкинуть то, что вы впоследствии сможете использовать против него.

Когда вы задаете вопрос, простой способ заставить окружающих согласиться с вами — кивать во время разговора. Такой жест связан с позитивом, поэтому он заставит слушателей думать, что ваши слова — истина в последней инстанции.

Если во время разговора собеседник наклоняет голову в сторону, это признак того, что ему комфортно находиться рядом с вами и ему нравится, о чем вы говорите.

Если у человека густые брови, вероятнее всего, он вспыльчив.

Если вы хотите узнать, следят ли за вами, зевните и оглянитесь вокруг: если кто-то рядом тоже зевает, значит, все это время он смотрел на вас.